



GRUPO



# Novidade no conceito de produtos e embalagens

E-book

Cartilha de mudanças

Setembro 2022

## Introdução

Olá! Você é nosso cliente e já deve ter percebido que o nosso compromisso está sempre ligado aos interesses que geram valor para nossa empresa e para a sua também, não é mesmo?

Depois de ouvir vários clientes, nós desenhamos um processo que melhor se adequava as necessidades de cada um de vocês.

Entendemos que, com um pouco de esforço teria como melhorar algumas coisas para ajudar os nossos clientes, principalmente os distribuidores e revendedores.



## Mudanças nas embalagens

Estávamos procurando uma solução que permitisse um melhor acondicionamento dos produtos, com uma embalagem mais prática, limpa e que realmente suportasse a fricção e o clima.

As caixas de papelão que trabalhamos até agora, são boas, mas nós procurávamos uma forma melhor para embalar os produtos.



## Fim da embalagem de papelão

O Grupo SA está fazendo uma super melhoria na estrutura das embalagens.

Ao invés do papelão, a empresa investirá em embalagens de plástico reforçado, com encaixes de cantoneiras de papelão compactado nas quinas.



O plástico se torna um protetor natural, deixando os produtos livres de oscilações climáticas, como a umidade que aparece sempre em época de chuva.

A embalagem de plástico é compacta, então o produto não fica balançando dentro dela. É difícil de rasgar, e além de tudo, é transparente.

A transparência que o plástico oferece, permitirá ao conferente das distribuidoras e revendas, verem e contarem o produto ainda embalado.

## Cada peça na sua embalagem

A mudança da embalagem leva a outro ponto muito positivo: agora, cada peça será embalada individualmente, e não mais compartilhando espaço com produtos diferentes, na mesma caixa.

Muitos clientes apontavam que, os itens enviados em caixas compartilhadas, como painel, bandejas e SLG's (Suporte Lateral de Gôndolas), acabava tornando-os difíceis de armazenar.



No modelo de embalagem em kits, quando uma parte desses produtos precisava ser utilizada, a caixa era aberta e as outras peças corriam risco de sumirem.

Existem estoques de revendas cheios de caixas abertas, com produtos avulsos soltos dentro delas.

Muitas dessas peças sumiam ou avariavam, gerando prejuízos.

Com as novas embalagens segmentadas por peças, você terá a segurança de guardar tudo em um mesmo local, facilitando a separação e o controle do seu estoque real.

## O Grupo SA isentou o acréscimo sobre peças avulso

Peças avulso, agora não possuem mais aquele acréscimo que você tinha que pagar.

Você não vai ter que se preocupar com a margem, quando precisar compor seu estoque de bandejas, SLG's e outros itens.

Como uma contrapartida para o novo modelo comercial, por peças, o Grupo SA não vai mais cobrar acréscimo por peças avulso.

## Mudanças no conceito de produto

Para oferecer ainda mais benefícios para os nossos clientes, nós realizamos algumas mudanças estruturais no conceito de “produto”.

Até o momento, nós trabalhamos com a ideia de módulos de gôndolas, como referência para aquisição de produtos.

Este modelo deu certo por muito tempo, porém, as necessidades dos nossos clientes mudou.

Antes, uma gôndola de 1,20 m com uma base e mais quatro prateleiras, atendia a uma pequena farmácia. Hoje, o lojista busca diversificação, e muitas vezes ele quer um módulo que lhe ofereça uma base, mais seis prateleiras.

Quando isso acontece em uma revenda, o empreendedor vende a configuração que o cliente pede, mas para isso, precisa abrir outras embalagens de kits para utilizar as bandejas e SLG's.

Ao fazer isso, o seu estoque fica furado, o custo para adquirir peças avulso é maior, reduzindo sua margem. E muitas vezes, essas peças de gôndolas das caixas que foram abertas são estocadas de forma precária, num quartinho de sucatas, no fundo do armazém.

Para atender a necessidade de otimizar esse problema que acontece em quase todos os nossos clientes, nós tomamos uma atitude importante.

## Transformamos cada peça em um produto

Para que você tenha mais controle na hora de fazer o pedido, tenha mais controle na organização do seu estoque e possa vender configurações flexíveis para o seu cliente, sem “bagunçar” o seu estoque, nós:

“Acabamos com o modelo de kits!”

Optamos em oferecer para você a vantagem de escolher exatamente o que você quer e precisa comprar.

DESCRIÇÃO	Preço venda
BANDEJA NEW PLUS 30CM BR01	R\$ 59,39
BANDEJA NEW PLUS 40CM BR01	R\$ 74,25
COLUNA NEW PLUS - 1,70MTS BASE DE 40 BR01	R\$ 125,28
PAINEL NEW PLUS BR01	R\$ 38,26
PE DE ENCAIXE NEW PLUS 40CM BR01	R\$ 24,84
SLG NEW PLUS 30CM BR01	R\$ 6,48

Isso significa, na prática, que não vamos mais vender uma gôndola, mas os itens que compõem essa gôndola.

O que fizemos foi colocar preço em cada peça da gôndola (e dos outros produtos também), sendo assim, quando você comprar uma gôndola de centro, na verdade, estará comprando:

- 1 coluna;
- 1 pé de encaixe;
- 4 painéis;
- 8 bandejas aéreas;
- 16 SLG's (Suporte Lateral de Gôndola)
- 2 bandejas de base.

Exemplo:

B1_COD	G1_COMP	B1_DESC	qtd	Preço Venda total	
CC011704030BR01	CLN011704030BR01	COLUNA NEW PLUS - 1,70MTS PE DE 40 BR01	1	RS	129,00
CC011704030BR01	PEE010400000BR01	PE DE ENCAIXE NEW PLUS 40CM BR01	1	RS	31,96
CC011704030BR01	BDJ010300000BR01	BANDEJA NEW PLUS 30CM BR01	8	RS	472,37
CC011704030BR01	BDJ010400000BR01	BANDEJA NEW PLUS 40CM BR01	2	RS	147,64
CC011704030BR01	PNL010000000BR01	PAINEL NEW PLUS BR01	4	RS	171,70
CC011704030BR01	SLG010300000BR01	SLG NEW PLUS 30CM BR01	16	RS	133,41

Precificamos cada um dos itens que compõem nosso produto, para que você tenha a liberdade de trabalhar o seu markup e montar a configuração do seu cliente da forma que preferir.

## O que muda para você?

As futuras notas fiscais do Grupo SA, serão emitidas com base em peças, e não mais baseadas em kits.

Considerando que a gôndola é um kit, quando você pedir uma gôndola, vai receber uma nota fiscal “explodida”, com preços baseados nas peças que enviamos.

Como explicamos acima, se você comprar uma gôndola de centro,



## Como saber se estou recebendo exatamente o que pedi?

Sabemos que uma preocupação será: como vou conferir todas essas peças para saber se estou recebendo o que pedi.

Pensando nisso, nós vamos enviar um espelho do pedido contendo a relação de kits, você poderá conferir o peso e o valor dos itens e dos kits no espelho e na nota.

### Espelho

Produto	QT	Unitário	Total	IPi	Observação
GONDOLA NEW PLUS - 1,70MTS CENTRO CONTINUACAO EM T 50x40 BR01 BRANCO AZULADO (GCC011705041BR01)	10	R\$: 1.444,84	R\$ 14.448,4	R\$ 469,573	
<b>Opcionais item acima</b>		<b>PORTA ETIQUETA</b>	<b>PORTA ETIQUETA VERMELHO</b>		
CHECK-OUT IMP DIR. C/RCT. S/EST. 1500X1050MM (CKD441500102)	10	R\$: 4.149,82	R\$ 41.498,2	R\$ 1.348,692	
<b>Opcionais item acima</b>		<b>COR CHECK OUT</b>	<b>MARROM RAL 8014</b>		

Subtotal Valor: R\$ 55.946,6 IPI Total: R\$ 1.818,264

Total R\$ 57.764,864

Como pode ver, o valor é o mesmo, tanto na tabela “Orçamento”, quanto na tabela “Espelho”.

## Muito mais vantagens para o seu negócio

Tirando o fato de ter que criar SKU's para os novos itens, o resto é só vantagens para você.

Sem a estrutura de kits o seu estoque vai ficar muito mais organizado, além disso, você vai ter controle total sobre a precificação de cada peça.

Vamos supor que você tenha um caminhão de colunas da Super Plus, abandonados nos fundos do armazém. Agora, você poderá comprar bandejas, painéis e SLG's e montar gôndolas novinhas com essas colunas.

Vamos supor também que você comprou essas colunas antes dos reajustes do aço que aconteceram em abril de 2022, significa que você tem duas oportunidades:

1. Pode ganhar muito vendendo essas colunas proporcionalmente ao preço atual de mercado;
2. Pode criar uma oferta, jogando uma margem relativamente menor, no valor das peças que você já tem em estoque, e que estavam paradas.

Assim, você gira seu produto, resolve o problema de perda de mercadoria e recupera o capital investido em peças abandonadas no seu estoque.

## Conclusão

Muitos de vocês pediram e nós atendemos. Fizemos uma mega mudança estrutural relacionada a produtos, para proporcionar mais otimização e para oferecer melhores condições de organização para a sua empresa.

Nosso produto vai chegar no seu negócio:

- Com uma embalagem melhor;
- Com maior facilidade de conferência;
- Separado por peças;
- Com um espelho do seu pedido;
- Com uma nova Nota Fiscal descrevendo cada item adquirido.

Mas isso não é tudo!

## Vamos te dar todo o suporte

Não seria justo simplesmente deixarmos que você “se vire” com toda essa mudança necessária em relação aos seus SKU's.

Por isso, nossa equipe de consultores comerciais, marketing e TI, estão de sobreaviso e preparados para ajudar você em tudo o que for necessário relacionado a informação, metodologia e boas práticas.

Queremos que estas mudanças aconteçam da maneira mais natural e eficiente possível, e que o resultado disso seja a sua satisfação e o aumento das suas vendas.

Portanto, caso tenha dúvida, ou precise de apoio, o caminho será entrar em contato com o seu consultor comercial.



O consultor vai analisar a sua necessidade, discutir com a gerência e decidir se precisa pedir ajuda e para quem solicitar auxílio, a fim de resolver a sua demanda.

Dependendo da sua dificuldade, o marketing poderá auxiliar, ou talvez o setor de TI te dê uma dica sobre um procedimento relacionado ao seu sistema.

Assim, o Grupo SA sabe que mudanças sempre geram um pouco de desconforto, mas que elas são necessárias para evoluirmos e crescermos.

Também sabemos que estas mudanças fazem parte da solicitação de muitos de vocês, e por isso, estamos certos que receberemos muito apoio também da sua parte.

Como já dissemos, qualquer dúvida, entre em contato conosco, estamos preparados e esperando o seu contato para reafirmar ou explicar qualquer coisa que você precise saber sobre estas mudanças.

Excelentes vendas e muito sucesso!

*Grupo SA*  
*Confiança feita de aço!*

